

2024年9月吉日

会社設立15周年のご挨拶

拝啓 時下ますますご清祥のこととお慶び申し上げます。
平素は格別のご愛顧を賜りまして厚くお礼申し上げます。
弊社は2024年9月7日をおもちまして、会社設立から15周年を迎えることができました。これもお客様、ご提携先、社員・募集人そしてご家族のご支援とご厚情の賜物と心より感謝申し上げます。

【今までの振り返り】

振り返りますと、長いようでまたある意味短い15年間でした。

「創業期」「転換期」「発展期」と歩んできましたが、その間業界もずいぶん変化し、それに対応し業容拡大へと取り組み、現在に至りました。

「創業期」

① 経営理念の作成

自身の心 【謙虚】【誠実】【寛容】
周囲への対応 【親切に】【丁寧に】【公平に】

数ある保険商品から、お客様に真に役立つ保険を研究し、提案いたします。
お客様と一緒に現実而降りかかる諸問題の解決と対策を考えます。
《我々はお客様のがっかりさせないように努力いたします》

上記経営理念を掲げ、大阪市北区野崎町 梅田パークビルにて営業を始めました。

創業時メンバーはスタッフ4名+募集人17名 合計21名でした。

「転換期」

2016年に改正保険業法が施行され、複数の保険会社の商品を扱う乗合代理店はより適正な方法で保険募集を行うこと、保険募集人に対して販売の実務面において新しい保険募集ルールが義務付けられました。

適正な保険募集を行うためには当然のことですが、業界全体も混乱をきたしていたなか、社内の教育体制を見直し体制整備を充実させ、社員・募集人の意識改革とスキルアップを図りました。

「発展期」

保険代理店の経営統合は業界内での競争力を高め、シナジー効果の発揮や効率性を向上させるための戦略的な手段です。一方で社風や経営理念など文化の統合や法律的な手続きも関わるため、相手先との十分な準備と戦略が必要となります。幸いにも2社の代理店と経営統合に踏み切り、市場シェアの拡大と経営の安定性を向上させることで、より一層お客さまのニーズにお応えすることやサービスの多様化に注力することが出来ました。

【将来の夢と会社の強み】

お客さまとの信頼関係を一層深め、寄り添うことで地域に根ざした保険代理店として地域の頼れる存在になることを目指していきます。

また、お客さまに関わる業務品質向上には最も拘り、「きちっとした代理店」をスローガンに掲げ、引続き取組んでまいります。

幸いにも弊社には、保険会社出身の社員OBが多く、豊富な経験と知識を以て経営や運営に関与しており、安定した経営基盤を築けるものと考えております。

最後に皆様方のますますのご清祥、ご発展をお祈り申し上げ、15周年のご挨拶とさせていただきます。

どうぞ今後とも何卒よろしくお付き合いのほどお願い申し上げます。

敬具

株式会社ホケンプロジェクト

代表取締役会長 多志満 崇

代表取締役社長 近藤 勝則